

経営相談会

相談
無料

開催日・専門コーディネーターの紹介

静岡県よろず支援拠点派遣

吉岡 大介（第1火曜日）

WEB活用

広告・PR戦略

「Web活用の課題」をクリアして売上拡大する次の一手をサポートします。状況整理や顧客心理に深く向き合い、腹落ちした作戦と一緒に考えましょう。

これまで広告PR、Web、食品、ものづくり、保険業界などで経営・マーケティング責任者なども経験、企業のコミュニケーションに関わり続けて20年。これまで500社以上の相談に対応。

中小企業診断士

勝又 徹（第2水曜日）

創業支援 経営戦略

市内在住・在勤、地元密着の中小企業診断士。自治体病院での経営企画業務を経て独立、静岡市産学交流センターでは3年間で300件以上の経営相談を行ってきました。創業準備、ビジネスモデルの構築、補助金活用、経営の改善、人材確保、販路拡大など中小企業・小規模事業者が抱えるあらゆる課題について相談が可能です。

静岡県よろず支援拠点派遣

山堀 圭太郎（第2金曜日）

販路開拓

ブランディング

売り上げ拡大を目指し、販路開拓・新事業企画・広報・販売促進・新商品開発・ビジネスマッチングなど「よろず」にサポートします。

国内外のネットワークとビジネスマッチングの経験を活かし、売上UPを目的としたコラボ、商品開発、販路開拓など関わるプロジェクトは数十に及び。

静岡県よろず支援拠点派遣

西谷 美和（第3火曜日）

HP・ECサイト改善

DX導入

企業ホームページ、店舗ホームページ、医院ホームページ、ECサイトの改善（SEO・MEQ・SNS・Googleクチコミ対策含む）、DX導入支援、集客集患マーケティング、売上アップ等のご相談に対応します。

延べ300以上のHP制作、600以上の経営コンサル、DX導入支援等。全国クラウド実践大賞2023「ライthouseDX支援協会理事長賞」受賞

静岡県よろず支援拠点派遣

清水 英貴（第3金曜日）

販路開拓

ブランディング

Any（浜松市インキュベーション組織）現場経験で培った、スタートアップから小売、サービス業等の「商品、取組」「PR」「オペレーション」の視点、またバイヤー経験でのMD（マーチャンダイジング）の「売上」「集客」の視点で、創業全般のお悩みについて「よろず」にサポートし、地域貢献を目指します。

中小企業診断士

荒井 豊（第4火曜日）

創業支援 経営戦略 事業承継

長年に亘り自動車関連メーカーで、総務・経理・人事・海外現地法人設立支援（インドネシア、ベトナム）など多岐にわたる業務に従事。現在は独立して、小規模事業者・中小企業を対象に、経営改善及び業務改善支援を中心に活動中。得意分野は、創業支援をはじめとする経営戦略立案やビジネスプラン立案支援。

予約の流れ

下記申込フォームへの入力、又は本書（裏面）申込書を提出

初めて利用する方

まずは、市職員と相談員が相談内容をお伺いします。その上で、課題に応じた専門家をご紹介します。右記申込フォームをご利用ください。



初回利用

2回目以降の方

相談を希望する専門コーディネーターと相談日時を裏面からお選びください。



継続利用

注意事項

- 本事業は菊川市及び島田掛川信用金庫の連携事業として実施しますが、相談内容に応じて、適切な他の支援機関や外部専門家等を紹介する場合があります。
- 営業秘密及び個人情報の取扱いは関連法令を遵守しますが、次の点について、ご了承ください。
 - ・菊川市産業支援センターEnGAWAは菊川市の施策として、菊川市及び地域の産業支援機関（菊川市商工会、市内金融機関）等が連携・協力して運営している事業です。
 - ・お伺いした企業情報・個人情報（企業名、個人名、所在地、メールアドレス、電話番号等）及び相談内容等については、本事業の円滑な遂行及び各種セミナーの紹介、事例や実態等の調査・分析のために使用します。また、必要に応じて、他の支援機関や外部専門家等へ提供する場合もあります。
- 相談会でのアドバイスは、利用者に行方を強制するものではありません。アドバイスを受け入れるかどうかの判断は、利用者の責任で行ってください。

お問合せ

菊川市産業支援センター TEL：0537-35-0930

【会場】菊川市堀之内1446番地（1階）

令和 7 年度 経営相談会申込書

裏面「注意事項」及び別紙「静岡県よろず支援拠点ご利用にあたっての留意事項」について、了承の上、申し込みます。
※初回利用者については、すべてご記入ください。ご利用が2回目以降の場合、太枠内のみの記入で構いません。

ご相談者名 (利用者名)	(ふりがな)	役 職				
		年 齢	☐ 20代 ☐ 30代 ☐ 40代 ☐ 50代 ☐ 60代 ☐ 70代以上			
貴社名 (屋号・法人名)		代表者名				
所在地	〒					
電話番号	()	メールアドレス	@			
業 種	業	主要製品				
資本金	万円	従業員数	人			
売上高	万円	創業時期	年 月			
相談項目 該当する項目に ☑を入れてください	☐経営戦略 ☐経営改善・事業計画 ☐財務・会計 ☐資金調達 ☐補助金申請 ☐人材確保・育成 ☐労務管理 ☐生産管理 ☐創業 ☐事業承継 ☐新事業企画・開発 ☐販売促進・売上拡大 ☐販路開拓 ☐海外展開 ☐広告戦略 ☐WEB・SNS活用 ☐HP・ECサイトの改善 ☐マーケティング ☐DX導入 ☐その他					
ご相談内容						
相談会を知った きっかけ	☐市のホームページ・チラシを見た ☐知人等からの紹介 ☐よろず支援拠点のホームページ・チラシを見た ☐その他 () ☐金融機関からの紹介 (金融機関名: 支店: 担当者:)					
希望日時に☑してください。 ※予約枠が埋まり次第、受付を終了します (先着順・事前予約制)。ご了承ください。						
	吉岡大介	勝又 徹 (注)14:30以降のみ	山堀圭太郎	西谷美和	清水英貴	荒井 豊
4月	☐ 1日(火)	☐ 9日(水)	☐ 11日(金)	☐ 15日(火)	☐ 18日(金)	☐ 22日(火)
5月		☐ 14日(水)	☐ 9日(金)	☐ 20日(火)	☐ 16日(金)	☐ 27日(火)
6月	☐ 3日(火)	☐ 11日(水)	☐ 13日(金)	☐ 17日(火)	☐ 20日(金)	☐ 24日(火)
7月	☐ 1日(火)	☐ 9日(水)	☐ 11日(金)	☐ 15日(火)	☐ 18日(金)	☐ 22日(火)
8月	☐ 5日(火)	☐ 13日(水)	☐ 8日(金)	☐ 19日(火)	☐ 15日(金)	☐ 26日(火)
9月	☐ 2日(火)	☐ 10日(水)	☐ 12日(金)	☐ 16日(火)	☐ 19日(金)	☐ 30日(火)
10月	☐ 7日(火)	☐ 8日(水)	☐ 10日(金)	☐ 21日(火)	☐ 17日(金)	☐ 28日(火)
11月	☐ 4日(火)	☐ 12日(水)	☐ 14日(金)	☐ 18日(火)	☐ 21日(金)	☐ 25日(火)
12月	☐ 2日(火)	☐ 10日(水)	☐ 12日(金)	☐ 16日(火)	☐ 19日(金)	☐ 23日(火)
1月	☐ 6日(火)	☐ 14日(水)	☐ 9日(金)	☐ 20日(火)	☐ 16日(金)	☐ 27日(火)
2月	☐ 3日(火)		☐ 13日(金)	☐ 17日(火)	☐ 20日(金)	☐ 24日(火)
3月	☐ 3日(火)	☐ 11日(水)	☐ 13日(金)	☐ 17日(火)		☐ 24日(火)
時間	☐ 9:30~10:30	☐ 11:00~12:00	☐ 13:00~14:00	☐ 14:30~15:30	☐ 16:00~17:00 (注)荒井・勝又のみ	