



初めてでも安心！丁寧にサポートします

自慢の農産品を

もっとたくさんの人に届けよう！

短期集中型の超実践セミナー

「もっとしっかり稼ぎたい」「良い取引きにつなげたい」
経営者のその思いに、農業ビジネスの営業力向上をサポートします。
すぐ実践したくなる！現場で役立つ知識・スキルを伝授します。

場所

産業支援センターEnGAWA

(菊川市堀之内1446番地 1階)

定員

先着 **10名** (事前予約制)

講師

静岡県よろず支援拠点コーディネーター

山堀 圭太郎

年間700件以上の経営相談に対応。売上アップ・
商品開発・販路開拓を支援。国内外ネットワーク
を活かし農業ビジネスを応援します。

日時

連続

3回講座

各回 **18:30-20:30**

営業活動の
始め方を
学ぶ



2026年

1 / 9 (金)

オリエンテーション

自社の商品（農産品）の強
みを掘り起こして、PRポイ
ントを再発見しましょう。
営業活動の始め方や商談の
心構え、商談会の活用方法
を学びます。

1 / 22 (木)

すぐに使える 商談会攻略の秘訣

商談先の業種別特徴や交
渉術、商談会の事前準
備、当日の立ち回りを学
びます。

2 / 13 (金)

失敗しても大丈夫！ 営業スキルの実践

講座で学んだスキルを活
かして、現役バイヤー等
との模擬商談を行いま
す。

申込みはこちら▼

主催

菊川市産業支援センターEnGAWA

協力：静岡県よろず支援拠点



0537-35-0930

